



# **VENTAJAS DE ESTAR ASOCIADO A AFME**

## **¿QUÉ ES AFME?**

**Fundada en 1984**

**Es una organización empresarial  
de ámbito nacional**

**Tiene cerca de 140 Asociados**

**Asume la representación y defensa  
de los intereses de sus Asociados**

**SER EN EL SECTOR => ESTAR EN**

**AFME**

# DEPARTAMENTO DE COMERCIO EXTERIOR

## PLAN SECTORIAL:

- **Participación Agrupada en Ferias**
- **Misiones Comerciales Directas**
- **Misiones Comerciales Inversas**
- **Misiones de Estudio**
- **Stands informativos en Ferias**

## VENTAJAS:

- **Obtención de subvenciones de hasta el 60% de los costes.**
- **Apertura/consolidación mercados**
- **Ahorro de tiempo**

# **DEPARTAMENTO DE COMERCIO EXTERIOR**

## **OTROS SERVICIOS DE APOYO A LA EXPORTACIÓN:**

- **Información s/ mercados exteriores**
- **Información s/ barreras técnicas**
- **Estadísticas de exportación**
- **Búsqueda de contactos**
- **Asesoramiento a la exportación**
- **Información continuada sobre novedades, ferias, demandas,..**
- **Etc...**

**VENTAJA: AFME es una extensión de su departamento de exportación**

## **DEPARTAMENTO MERCADO NACIONAL**

### **ESTADÍSTICA SECTORIAL:**

- **Evolución del mercado**
- **Estudios por subsectores**

### **INCIDENCIAS DE COBRO**

- **Registro de impagados (mensual)**
- **Telebalance: Análisis anual de 400 empresas distribuidoras**

### **INFORMACIÓN Y ASESORAMIENTO**

- **Respuesta a todo tipo de consultas**

**VENTAJA: Conocimiento de la posición de su empresa y su mercado. Mejora de la gestión de crédito.**

# **DEPARTAMENTO MERCADO NACIONAL**

## **FERIAS NACIONALES DEL SECTOR:**

- **Representación en la cúpula organizativa de MATELEC y CONSTRUMAT**
- **Asesoramiento, asistencia y descuentos a expositores**

## **Electronet - PTL**

- **Gestión de la Plataforma de comercio B2B entre fabricantes y distribución**

**VENTAJA: Optimización de la asistencia a ferias. Perfeccionamiento de la actividad comercial del sector.**

# DEPARTAMENTO TÉCNICO

## NORMATIVA

- **Asesoramiento de la Normativa aplicable a los productos**
- **Marcado CE**
- **Participación en Grupos Subsectoriales**
- **Participación en Comités Técnicos de Normalización**
- **Normas Nacionales, Europeas e Internacionales**

**VENTAJAS: Mejora de la Competitividad gracias al mejor Conocimiento y a la aplicación más efectiva de la normativa.**

**Información preferente para decisiones Estratégicas. Ventaja comparativa.**

**Solución de problemas Normativos**

# DEPARTAMENTO TÉCNICO

## LEGISLACIÓN

- Asesoramiento para la aplicación de legislación estatal
- Participación en la revisión de Reglamentos Técnicos
- Información y Participación en Directivas Comunitarias. (D. Baja Tensión, EMC, D.P. Construcción)
- Mediación, Resolución de conflictos
- Relaciones con la Administración

**VENTAJAS: La empresa está representada, pasa a tener voz y Capacidad de Influencia.**

**Asesoramiento en posibles conflictos**

# **DEPARTAMENTO TÉCNICO**

## **CERTIFICACIÓN**

- **Asesoramiento y gestión del proceso de certificación de producto**
- **Gestiones de todas la marcas de calidad (N, VDE, KEMA, NF,...)**

## **MERCADO**

- **Labores de Policía de Mercado.**
- **Asesoramiento y resolución de no conformidades**
- **Convenio con el Instituto Nacional de Consumo**

**VENTAJAS: Agilización de los trámites, condiciones ventajosas.**

**Asesoramiento en posibles conflictos, participación en campañas de saneamiento de mercado.**